



PLURICAPITAL : un modèle de développement régional?

Hubert- Antoine WALLOT

Professeur

Télé-université du Québec

tél : (418) 657-2262, ext. 5360

hubert_wallot@teluq.quebec.ca

Patrice André BARBEAU

Président

Delta Développement Inc.

Tél : (418) 657-3239

barbeaup@hotmai.com

Résumé

La PME est un moteur de développement économique. C'est pourquoi on porte généralement beaucoup d'attention sur le taux élevé de la mortalité périnatale ou infantile des entreprises, i.e. la faillite de plusieurs d'entre elles au cours de leurs premières années d'existence. Une première approche attribue ce taux à une insuffisance de financement et d'expertise technique et/ou managériale. On a tenté de réduire cette mortalité précoce en mettant sur pied des incubateurs d'entreprises et des sociétés fournissant du capital de risque. Les deux hypothèses implicites de telles actions semblent : 1- le taux spontané de naissance de PME est suffisamment élevé et 2- ce qu'il faut améliorer est le taux de survie à maturité. Une autre approche soutient qu'il faut plutôt accroître le taux de naissance des entreprises et ce par des actions en amont de la conception pour accroître le nombre d'entrepreneurs et/ou le nombre d'entreprises créées. Si on privilégie les aspects psychologiques, familiaux, sociaux et culturels des entrepreneurs, on voudra éveiller et cultiver le potentiel entrepreneurial latent dans certaines couches de la population. Mais, pour d'autres, ce qui manque, ce ne sont ni les entrepreneurs, ni les occasions d'affaires, mais leur jumelage. Dans l'exploration des diverses perspectives soulevées plus haut, le présent article examine une formule d'aide à la création d'entreprises en milieu régional périphérique. Par contraste avec la formule publique gouvernementale habituelle, qui met l'accent sur l'entrepreneur qui s'y présente et le soutient financièrement et à l'aide de conseils, cette formule privée met plutôt l'accent sur l'occasion d'affaire et, le cas échéant, le pairage à faire avec un entrepreneur compétent.